

CUBIK & VOUS

AGENCEURS, CRÉATEURS D'OFFICINES

N° 8

WWW.CUBIKAGENCEUR.COM

ÉTÉ 2024



CUBIK
AGENCEUR

LE MOT DE L'AGENCEUR

CHERS PARTENAIRES, CLIENTS ET AMIS,
NOUS SOMMES HEUREUX DE VOUS ANNONCER QUE CUBIK AGENCEUR POURSUIT SON **EXPANSION NATIONALE** POUR ÊTRE TOUJOURS PLUS PROCHE DE VOUS (NOTRE NOUVEAU BUREAU D'AIX-EN-PROVENCE A OUVERT EN MAI 2024).

DÉSORMAIS, CUBIK S'IMPOSE COMME LA RÉFÉRENCE EN AMÉNAGEMENT DE PHARMACIES EN FRANCE. NOUS CROYONS FERMEMENT QUE **L'AVENIR DES PHARMACIES RÉSIDE DANS L'ÉVOLUTION CONTINUE DE LEURS MISSIONS.**

DEPUIS NOTRE CRÉATION, NOUS CRÉONS DES ESPACES FONCTIONNELS ET INNOVANTS, RÉPONDANT AUX BESOINS ACTUELS ET FUTURS DES PHARMACIENS ET DE LEURS PATIENTS. NOUS CONTINUERONS À INNOVER ET À ADAPTER NOS SOLUTIONS POUR RÉPONDRE AUX ATTENTES CHANGEANTES DU SECTEUR PHARMACEUTIQUE.

ENSEMBLE, RELEVONS CES DÉFIS, OSEZ EXPÉRIMENTER VOTRE POTENTIEL !

FRÉDÉRIC DUFOUR



ANTENNE D'AIX-EN-PROVENCE

NOS RÉALISATIONS



PHARMACIE DE L'AMPHORE

43, Rue Athéna - 38490 Aoste

TYPE DE PROJET

Extension & Rénovation

L'OBJECTIF

Agrandir la pharmacie en construisant une extension et en intégrant un drive. Créer **une officine qui plaise à ses clients** grâce à une ambiance décorative accueillante et au travail du **marketing du point de vente.**

LE CONCEPT

Nous avons **tiré parti des contraintes architecturales** pour mettre en avant l'espace nature grâce à la mezzanine qui formait un volume distinct. Nous avons également travaillé **la visibilité** de l'espace orthopédie initialement peu visible depuis l'espace de vente car positionné dans l'extension.



232 m²
D'ESPACE CLIENT

402 m²

170 m²
BACK-OFFICE

NOTRE PROJET À LA UNE



PHARMACIE DU GRAND MASSIF

400, Avenue de Châtillon - 74300 Cluses

L'OBJECTIF

Casser les codes de la pharmacie traditionnelle ! Avec le transfert de l'officine dans un nouveau local spacieux, le challenge était de trouver le **bon équilibre entre efficacité commerciale et parti pris architectural** avec des éléments esthétiques forts, tout en mettant en valeur la double hauteur sous plafond.

LE CONCEPT

Les maîtres mots : une **expérience client mémorable**. Nous avons proposé un **concept différenciant et fun** : travail d'une signalétique audacieuse comme « Shop & Play », une table d'animation beauté à l'instar d'une parfumerie, la mise en avant de sélections produits...

L'univers de la montagne a également été mis en avant afin de faire écho à l'environnement de la pharmacie : télésiège, jeu enfant « toboggan montagne »... Enfin, nous avons mis l'accent sur le **geste médical du pharmacien** grâce à des cabines vitrées notamment pour le préparatoire et à des éléments décoratifs inspirés de la chimie.



245 m²
D'ESPACE CLIENT

424m²

179 m²
BACK-OFFICE

TÉMOIGNAGES

PHARMACIE VERCHERE

Le Village Beaujolais, ZA d'Epinay, D35 - 69400 Gleizé

« L'équipe CUBIK est à l'image de son dirigeant : **humaine, réactive et passionnée.**

Je ne remercierai jamais assez Damien et son équipe qui ont récupéré le projet de transfert de ma pharmacie de 800 m² cinq mois avant le début du chantier.

En quelques semaines, l'équipe a repris mon projet de transfert que j'avais longuement étudié et bâti avec mon équipe auparavant. CUBIK a su apporter son regard et son **expertise** avec un Jonathan en véritable virtuose du logiciel SketchUp.

Le résultat est juste **grandiose et à l'image de la pharmacie où j'ai longuement rêvé d'exercer.**

Merci CUBIK et ses équipes. »

AURÉLIEN VERCHERE



480 m²
D'ESPACE CLIENT

735 m²

255 m²
BACK-OFFICE



PHARMACIE DE VÉZÉNOBRES

Ancienne Cave Coopérative, 2606 D936 - 30360 Vézénobres

« Si je pouvais résumer notre projet d'envergure avec un seul mot, ce serait avec le mot **SÉRÉNITÉ.**

En effet, tout s'est passé avec une charge mentale la plus faible possible pour nous, dirigeants.

Du début à la fin du projet, CUBIK et son équipe Élodie, Timothée et Robin ont enchaîné les étapes de façon très fluide, sans stress, de manière **très structurée et organisée.**

Ce qui fait qu'au bout du compte, ce qui devait être une épreuve monumentale n'a été en fait que du **plaisir.**

Quant au résultat, il a été à la hauteur de nos attentes avec un effet « **Waouh** » pour tous nos clients.

De **l'originalité**, de la **différenciation** qui ne laisse personne indifférent.

Un conseil : laissez-vous porter par CUBIK, ils sauront vous faire une pharmacie unique qui fera votre **singularité.** »

LAURE LONGUET

260 m²
D'ESPACE CLIENT

398 m²

138 m²
BACK-OFFICE

NOS RÉALISATIONS

PHARMACIE DU CENTRE

3, Cours Jean Jaurès - 71600 Paray-Le-Monial

TYPE DE PROJET

Rénovation

L'OBJECTIF

Un parcours client/patient efficace et une attente optimisée : le principal défi de ce projet était de réutiliser un ancien passage public le long du local et donc de **repenser la gestion des flux** avec deux entrées distinctes.

LE CONCEPT

Nous avons imaginé un espace lumineux et accueillant **mettant en valeur le patrimoine** : nous avons conservé les murs et colonnes en pierres dorées, nous avons également dessiné un grand jeu enfant, inspiré par l'architecture emblématique de la Tour Saint-Nicolas de Paray-le-Monial. La **signalétique suspendue** en plexiglass apporte une touche d'originalité au projet.



194 m²
D'ESPACE CLIENT

275 m²

81 m²
BACK-OFFICE



PHARMACIE DES PAVILLONS

2, Place des Pavillons - 69007 Lyon

TYPE DE PROJET

Transfert

L'OBJECTIF

Agrandir l'espace de vente pour proposer **plus de services**. Créer une pharmacie de quartier orientée conseil avec **une offre produit adaptée**.

LE CONCEPT

Nous avons **créé deux cabines spacieuses et confortables** pour la vaccination, le dépistage, la téléconsultation, et le suivi de traitement. Le matériel médical est également **exposé et valorisé** dans le corner orthopédie pour renforcer le **positionnement serviciel** de la pharmacie. Enfin, l'espace parapharmacie est **chaleureux et épuré**, avec une offre importante au niveau du corner nature et bio.

102m²
D'ESPACE CLIENT

157 m²

55 m²
BACK-OFFICE

À SUIVRE



PHARMACIE HOUDAN

Dans les Hauts-de-Seine (92)

TYPE DE PROJET

Rénovation

L'OBJECTIF

Transformer cette pharmacie de proximité en une **boutique élégante et exclusive** qui offre un véritable **plaisir d'achat**, tout en optimisant chaque mètre carré pour un **parcours client efficace et confortable**.

LE CONCEPT

Nous avons repensé **l'identité visuelle** de la pharmacie à l'image de son environnement : une rue commerçante piétonne dans une banlieue plaisante du sud de Paris. Rénovation complète de la façade, accent sur les comptoirs, création de deux cabines... chaque détail a été pensé pour **mettre en valeur et rendre attractive la surface de vente réduite**.



50 m²
D'ESPACE CLIENT

90 m²

40 m²
BACK-OFFICE

UNE NOUVELLE PHARMACIE EXCEPTIONNELLE DANS LE SUD DE LA FRANCE...

Dans les Alpes-Maritimes (06)

TYPE DE PROJET

Transfert et agrandissement

L'OBJECTIF

Optimiser la **performance commerciale** d'une hyper pharmacie à grand potentiel de développement. Imaginer une **expérience novatrice** adaptée à la collaboration avec des influenceurs et aux animations au sein de la pharmacie.

LE CONCEPT

Chaque espace a été pensé en **corner « shop in shop »** pour offrir une **expérience client unique**, tout en mettant en valeur le large panel de gammes proposées.

1020 m²
D'ESPACE CLIENT

1480 m²

460 m²
BACK-OFFICE



CUBIK & VOUS

42, rue du Moron - ZI des Platières - 69440 Saint-Laurent-d'Agnay
20, rue Georges Claude - 13290 Aix-en-Provence

contact@cubikagenceur.com
04 78 07 23 95

www.cubikagenceur.com



DIRECTION DE LA PUBLICATION **Frédéric Dufour**

CRÉDITS PHOTOGRAPHIQUES **Sabine Serrad**

IMPRESSION **Imprimerie Delta**